

Technischer Verkaufsberater Region Innerschweiz (m/w/d)

📍 Home-Office, ab sofort oder nach Vereinbarung

80-100%

Unbefristet

SmartLiberty als Unternehmen

SmartLiberty ist der neue **Sicherheits- und Kommunikationsstandard in der Welt der Langzeitpflege**. Bei unserem System werden mobiler Bewohnerruf, Weglaufschutz, Assistenzruf, Telefonie, WLAN und über 20 spezialisierte Anwendungen modularitig miteinander kombiniert. Somit handelt es sich um die **umfassendste Lösung auf dem Markt**.

Wir entwickeln, installieren und warten digitale Lösungen für die Welt der Langzeitpflege. Wir nutzen Hi-Tech, um Senioren und Pflegepersonal zu unterstützen. Dazu gehören Funksysteme, RFID, WLAN, IP-Telefonie, Smartphone Apps, Alarmserver, etc. All diese Technologien müssen bei unseren Alters- und Pflegeheim-Kunden in der Schweiz und Europa rund um die Uhr zuverlässig funktionieren.

Die Rolle

Wir suchen für diese Position einen technisch versierten Verkaufsberater mit einem klaren Fokus auf die Akquise von Kunden und Partnern im Bereich der Langzeitpflege in den Kantonen AG, LU, OW, NW, SZ, ZG und UR. Als Verkaufsberater sind Sie verantwortlich für die Erstellung von massgeschneiderten Konzepten, Angeboten und die aktive Teilnahme an Fachmessen und Networking-Veranstaltungen. Die Position erfordert eine ausgezeichnete Kundenorientierung und die Fähigkeit, selbstständig zu arbeiten, sowie idealerweise ein vorhandenes Netzwerk im Bereich der Langzeitpflege.



Aufgaben

- Verkaufsberatung in den Kantonen AG, LU, OW, NW, SZ, ZG, UR
- Akquirieren von Kunden und Partnern im Bereich der Langzeitpflege
- Erstellung von Konzepten, Offerten und Erarbeitung von Ausschreibungen
- Präsenz an Fachmessen und Networking (Planer, Architekten, Berufsgruppen aus der Langzeitpflege, usw.)
- Konzeption und Durchführung von Präsentationen, Schulungen und Seminaren
- Sicherstellung der Kundenzufriedenheit



Kompetenzen

- Technischer Hintergrund (Elektroinstallateur, Elektroniker, Informatiker, Elektroplaner o.ä.)
- Kommerzielle Weiterbildung im Verkauf oder Interesse sich in diese Richtung weiterzubilden
- Beherrschung der deutschen Landessprache (in Wort und Schrift)
- Englisch und/oder französisch mündliche Kenntnisse erwünscht
- Zielgruppengerichtete Kommunikationsfähigkeit
- Hervorragende Kundenorientierung und das Streben nach Kundenzufriedenheit
- Effiziente Planung und Verwaltung von Verkaufsaktivitäten
- Selbstständige Arbeitsweise
- Ein Netzwerk in der Langzeitpflege ist ein Plus



Verantwortung

- Umsatzverantwortung für das zugewiesene Verkaufsgebiet
- Pflege von Verkaufsunterlagen
- Kundenkontakten und Verkaufsaktivitäten in unserem CRM-System
- Regelmässige Rückmeldungen an Vorgesetzte über Verkaufsfortschritte und Ergebnisse
- Aktive Mitwirkung bei der Optimierung der Verkaufsprozesse
- Betreuung der Kunden über den gesamten Verkaufszyklus hinweg
- Enge Zusammenarbeit mit dem Marketing um Marktanalysen, Wettbewerbsvorteile, Markttrends etc. frühzeitig anzumelden
- Kontinuierliche Weiterbildung auf unserer Produktpalette durch Teilnahme an internen und externen Schulungen

SMART LIBERTY

Deine Vorteile bei SmartLiberty

- **Flexible Arbeitszeiten:** 5 Wochen Ferien, Teilzeit-Arbeit möglich und flexible Arbeitszeiten mit Remote-Office Möglichkeiten.
- **Entwicklung und Karriere:** Du möchtest dich in deinem Gebiet weiterbilden. Wir übernehmen gerne die Kosten dafür.
- **Familie:** Familienfreundliche Arbeitszeiten, 16 Wochen Mutterschaftsurlaub, 20 Tage Vaterschaftsurlaub.
- **Parkplatz:** Unsere Büros in Le Landeron verfügen über einen kostenlosen gedeckten Parkplatz für unsere Mitarbeiter.
- **Firmenanlässe:** Wir lieben es zu arbeiten, aber wir lieben es auch zu feiern. Jährlich organisieren wir 2-3 Teamevents.
- **Hervorragende Verkehrsanbindung:** Unser Büro befindet sich nur 200 Meter vom nächsten öffentlichen Verkehrsknotenpunkt entfernt.
- **Bequeme Einkaufsmöglichkeiten:** Im selben Gebäude finden Sie eine Migros-Filiale und eine Apotheke.
- **Firmenfahrzeug:** Je nach Ihrer Position bieten wir die Möglichkeit zur Nutzung eines Firmenfahrzeugs, das auch privat genutzt werden kann.
- **Moderne Arbeitsausstattung:** Sie erhalten ein Smartphone, Laptop und die notwendige Home-Office-Ausrüstung nach Bedarf.